

La piattaforma di TeamSystem dopo l'accordo con Banco Bpm

Pmi più liquide, così la fattura si incassa subito

... e gestionali delle due aziende e verrà co-

Quattrocento milioni di euro all'anno che consentiranno alle Pmi di incassare immediatamente le fatture e avere un accesso costante alla liquidità. Il gruppo TeamSystem, azienda italiana che sviluppa soluzioni digitali per la gestione del business, insieme a Banco Bpm, lancia oggi una collaborazione volta a supportare le Pmi nella gestione della liquidità.

Si chiama Incassa Subito ed è una piattaforma fintech tramite cui le aziende possono incassare in anticipo fino al 90% dell'importo delle loro fatture attive. Banco Bpm ha messo a disposizione una linea da 100 milioni a supporto dell'iniziativa che permetterà di gestire fino a 400 milioni di euro di fatture in un anno. Come funziona il servizio? «Una volta registrata, un'impresa può proporre una singola fat-



Imprese digitali

Federico Leproux, ceo di TeamSystem, azienda specializzata in soluzioni digitali per le imprese. Con Banco Bpm, lancia oggi la piattaforma «Incassa subito», dedicata alle Pmi

tura o un pacchetto di fatture che vorrebbe incassare subito — spiega Federico Leproux, ceo di TeamSystem —. Incassa Subito permette di valutare il destinatario, il cedente e la storia della relazione economica tra i due. Sulla base della singola fattura viene proposta un'offerta, le trattative saranno nell'ordine dell'uno e mezzo percentuale, in base alla valutazione del rischio. Il 90% dell'importo viene erogato subito al richiedente e il rimanente quando la fattura viene effettivamente saldata». L'importo della fattura deve essere superiore a cinquemila euro, soglia che scenderà a 2.500 a breve ed esistono dei limiti di concentrazione sui debitori in portafoglio che dipendono dalla dimensione del business. .

Il sistema si alimenterà e diventerà più

competitivo grazie all'analisi dei dati raccolti: «Anche se può essere utilizzato una tantum, lo immaginiamo come ricorrente — prosegue Leproux —. Ci sarà infatti un "merito di credito" che si costruirà col tempo. Grazie ai dati si potranno valutare in modo documentato il rischio e offrire ai clienti condizioni più vantaggiose».

Incassa subito prevede un canone di iscrizione che, però, fino a fine 2020 non verrà attivato. L'accordo di collaborazione prevede anche l'ingresso di Banco Bpm nel capitale di TeamSystem Financial Value Chain, la società nata dalla partnership tra TeamSystem e un gruppo di professionisti esperti del settore. Nell'ambito di questa partnership sono inoltre state integrate le piattaforme digitali bancarie



stituito un gruppo di lavoro con l'obiettivo di disegnare soluzioni innovative per la gestione della Digital Supply Chain che saranno sviluppate nel corso dei prossimi mesi. «Ci aspettiamo una compenetrazione sempre più forte tra finanza e digitale. Uno dei prossimi step — pronostica il manager — potrebbe essere il lending online diretto a professionisti e imprese».

Può essere che per farlo TeamSystem ricorrerà ad altre acquisizioni. Per l'iniziativa Incassa Subito ha infatti acquisito l'anno scorso il 51% delle quote di Factor@work e Whit-e, società fintech attive nell'Invoice Trading: «Il nostro fatturato (356 milioni di euro nel 2018,) cresce del 20% anno su anno anche grazie alle acquisizioni (circa dieci all'anno). L'obiettivo è quello di evolvere da medi fornitori di software a fornitori di strumenti digitali volti a migliorare la competitività del nostro milione e mezzo di clienti».

Giulia Cimpanelli

© RIPRODUZIONE RISERVATA